

7. PROGRAMA

Curso de formación específica para organizaciones de Discapacidad Intelectual y Daño Cerebral Adquirido (50 horas):

SESIÓN 1. INICIACIÓN A LA CAPTACIÓN DE FONDOS. ¿CÓMO OBTENER FONDOS PRIVADOS PARA MI ONG? / ASPECTOS JURÍDICOS DE LA CAPTACIÓN DE FONDOS
11/05/2016

- 1.1 El Tercer Sector y la captación de fondos: conceptos clave
- 1.2 Entorno de los donantes
- 1.3 Legislación: Protección de datos, fiscalidad, subvenciones, RSC, etc.

SESIÓN 2. PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA DE LA CAPTACIÓN DE FONDOS / MARCO LÓGICO
21/06/2016

- 2.1 Planificación estratégica de Proyectos
- 2.2 Diseño de Proyectos bajo el Enfoque de Marco Lógico

SESIÓN 3. COMUNICACIÓN Y GENERACIÓN DE NOTORIEDAD PARA ENTIDADES NO LUCRATIVAS
6/07/2016

- 3.1 Gestión integral de la comunicación de la ONG
- 3.2 Branding y la gestión de la marca de la ONG

SESIÓN 4. TÉCNICAS CAPTACIÓN. FUNDRAISING OFFLINE
15/09/2016

- 4.1 Fundraising Tradicional
- 4.2 Fidelización retención de socios y donantes

SESIÓN 5. TÉCNICAS CAPTACIÓN. FUNDRAISING ONLINE Y E-MAIL MARKETING / GRANDES DONANTES
6/10/2016

- 5.1 Fundraising Digital
- 5.2 Fundraising analítico y la gestión de las relaciones con los donantes
- 5.3 Grandes Donantes y legados

SESIÓN 6. TÉCNICAS DE CAPTACIÓN. FUNDRAISING CORPORATIVO Y EVENTOS
10/11/2016

- 6.1 Fundraising corporativo
- 6.2 Organización de Eventos Solidarios

SESIÓN 7. SESIÓN PRÁCTICA. ASESORÍA PARA CREAR UN PLAN ESTRATÉGICO DE CAPTACIÓN DE FONDOS ADECUADO
1/12/2016